



DEZAN SHIRA & ASSOCIATES

Your Partner for Growth in Asia

Vietnam - Chile: Oportunidades Comerciales para Crecer en el Sudeste Asiático

Patricia Aranguren Moliner
patricia.aranguren@dezshira.com

15 de enero 2025



Solución Integral



Apoyo Sobre el Terreno

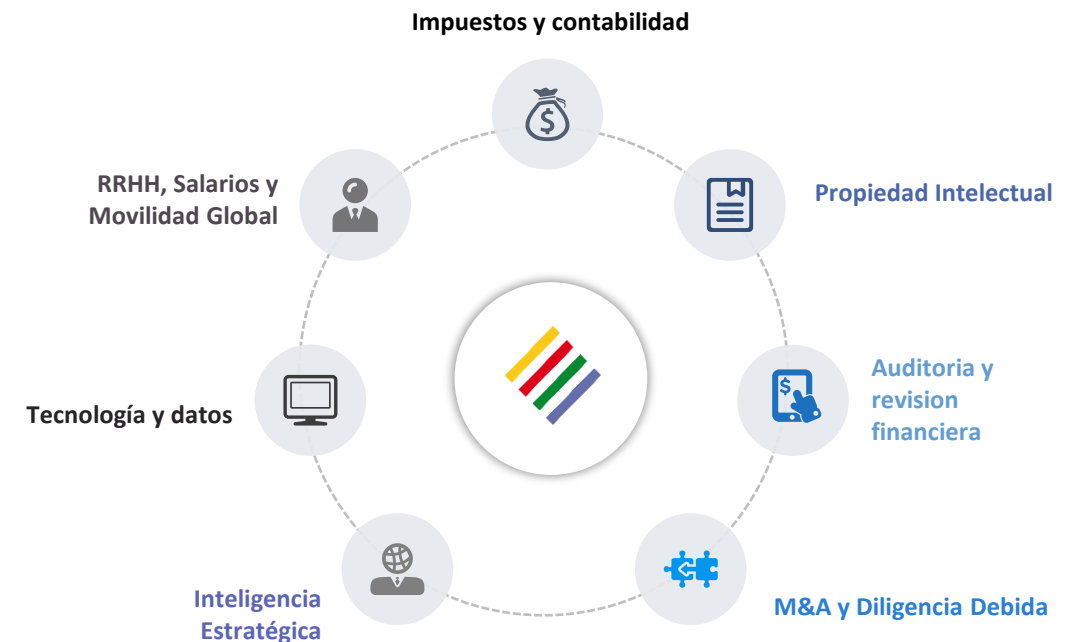


Alcance Pan-Asiático



Red Global

1992	Fundada en 1992 en Hong Kong
35	Oficinas en Asia (China, India, Indonesia, Malasia, Singapur, Vietnam, etc.); y Oficinas de Enlace en Italia, Alemania, y EE.UU.
500+	Profesionales de los ámbitos jurídico, fiscal, contable, auditoría, recursos humanos y tecnología.
80+	Países atendidos por nuestros servicios profesionales y de asesoramiento empresarial internacional en Asia.
5000+	Clientes multinacionales que ya nos han elegido.



Asia Briefing: Recurso unico para el inversor en Asia

Asia Briefing ofrece estudios, asesoramiento y opiniones sobre inversiones extranjeras en Asia.

Ofrecemos información actualizada sobre fiscalidad y libre comercio, artículos jurídicos y normativos y sobre operaciones, y examinamos cómo se está integrando la región asiática a través de estructuras como la Unión Económica Euroasiática, la Organización de Cooperación de Shanghai, la Asociación Económica Integral Regional y muchas otras.



AB

AsB
ASEAN Briefing



CB
China Briefing



IB
India Briefing



VB
Vietnam Briefing



MEB
Middle East Briefing





asiabriefing.com/store



vietnam-briefing.com/



DEZAN SHIRA & ASSOCIATES

Your Partner for Growth in Asia



Parte 1

Introducción a Vietnam

Economía



2023: 5,05%
2024: 7,09%
2025: 6,1% (previsto)

Crecimiento del PIB



14.3%

Crecimiento de las Exportaciones



9.0%

Crecimiento de ventas al por menor



8.4%

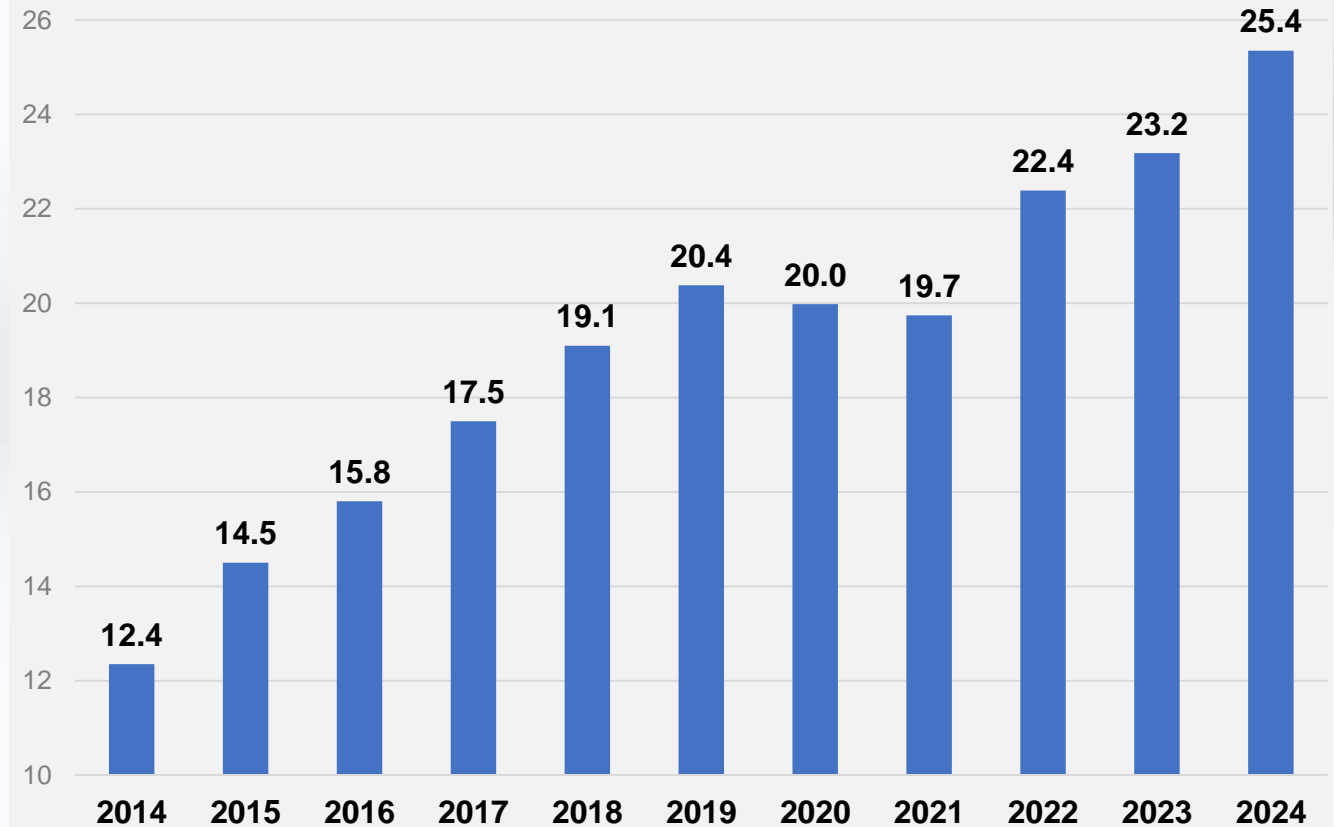
Crecimiento de la producción industrial



17,6 millones

Visitantes internacionales

Desembolso de IED (miles de millones de USD)

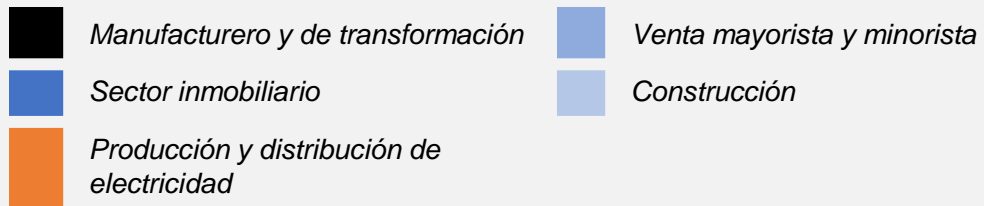
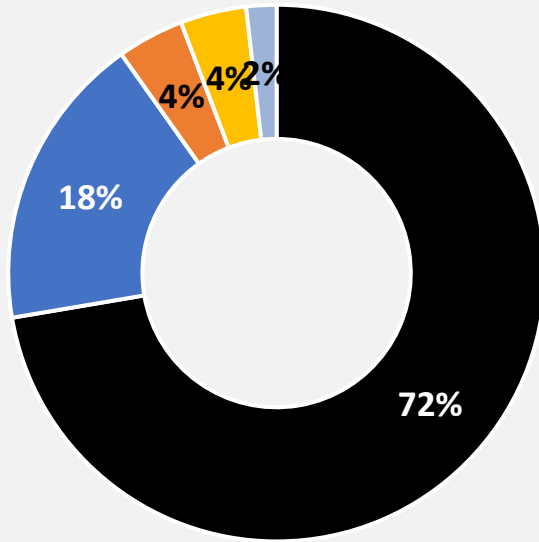


Fuente: Ministry of Planning and Investment, General Statistics Office

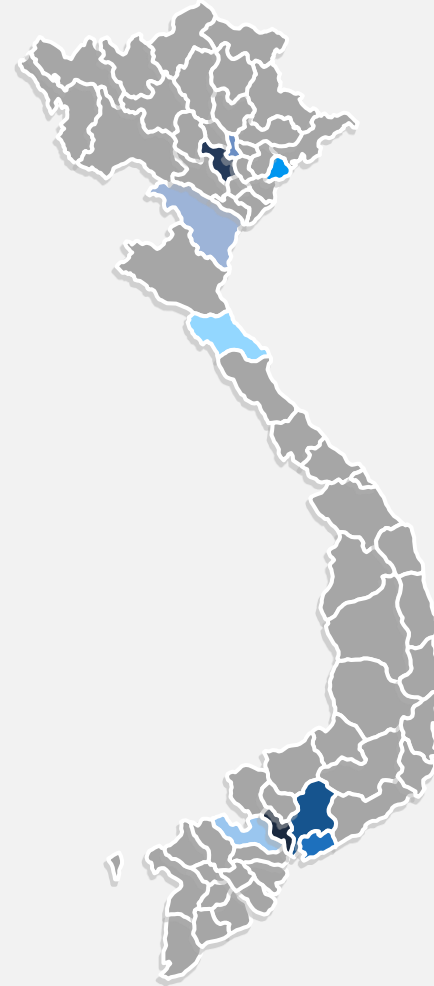
Inversión Extranjera Directa (IED) *en Vietnam*

IED por Sector (miles de millones USD)

Total registered capital
(Mil. USD)



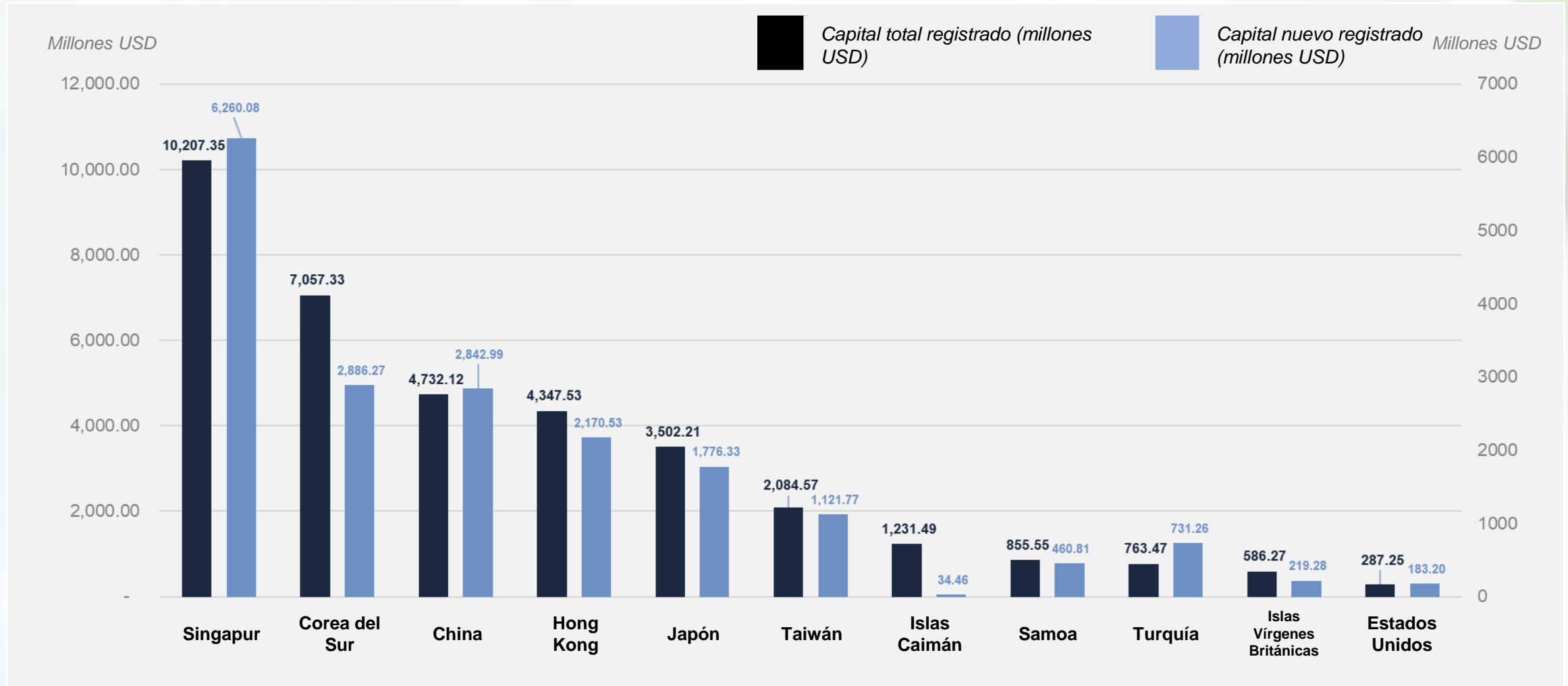
Distribución Regional de IED



1.	Bac Ninh	13.4%
2.	Hai Phong	12.9%
3.	Ho Chi Minh City	8.0%
4.	Quang Ninh	7.5%
5.	Hanoi	5.7%
6.	Binh Duong	5.1%
7.	Dong Nai	4.9%
8.	Nghe An	4.6%
9.	Ba Ria – Vung Tau	4.5%
10.	Hung Yen	4.2%

Fuente: Ministry of Planning and Investment

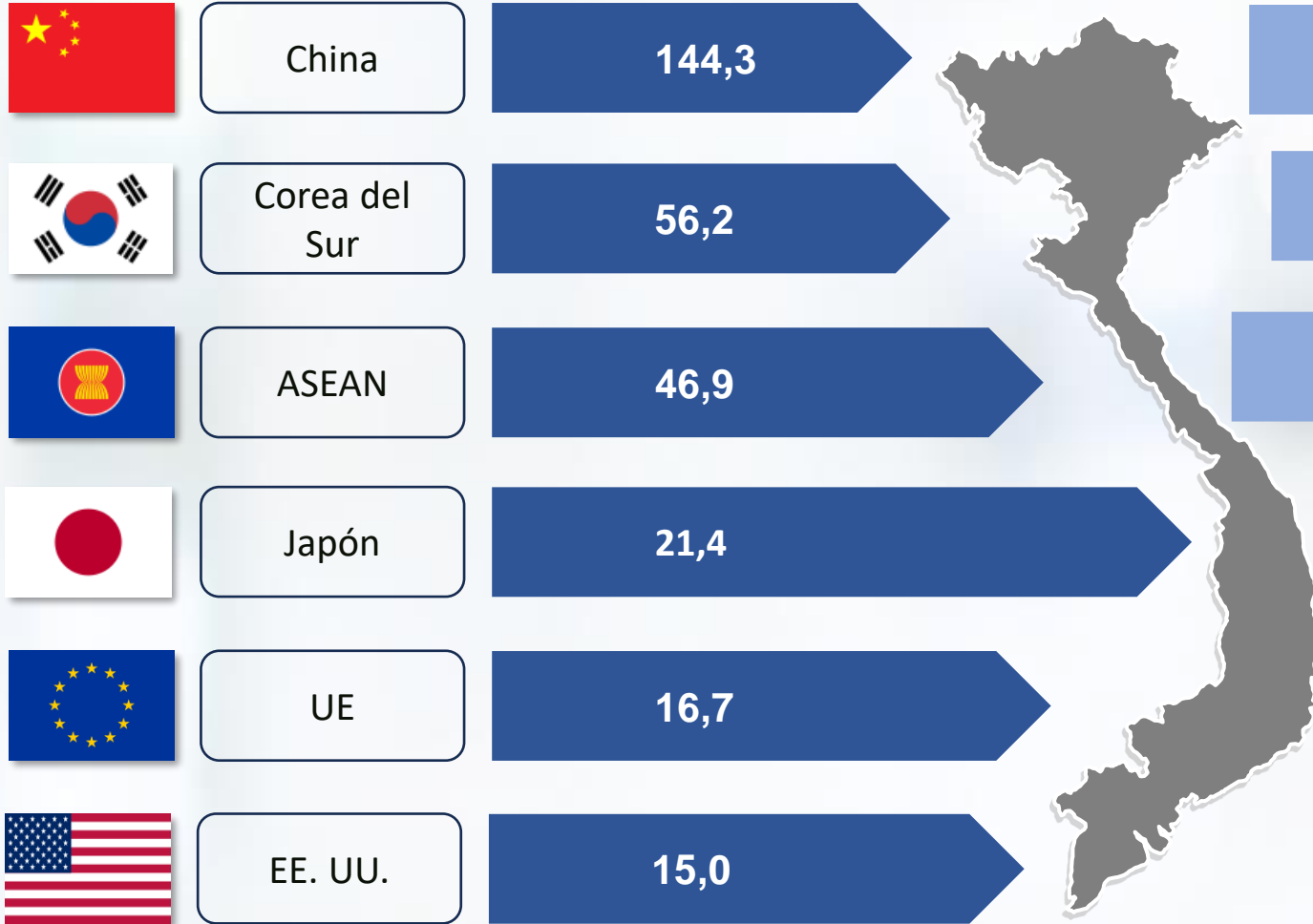
Principales Inversores Extranjeros *en Vietnam*



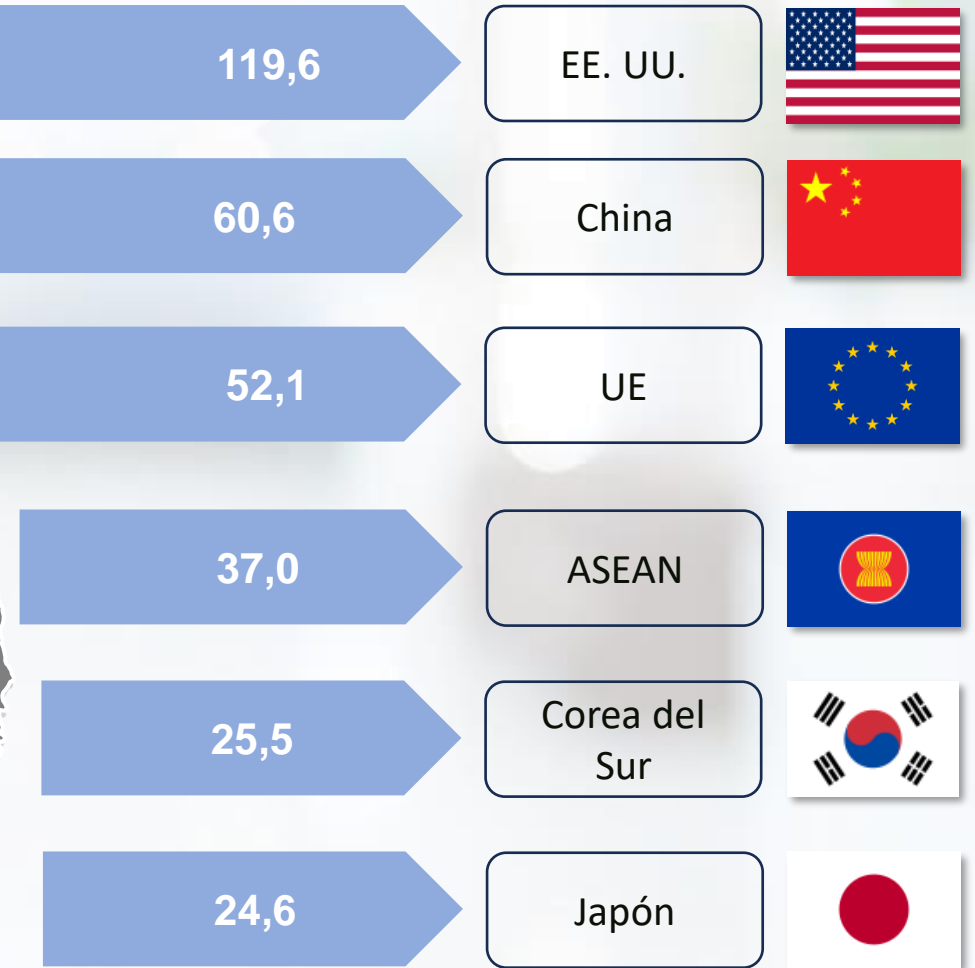
Fuente: General Statistics Office

Socios Comerciales de Vietnam 2024

Importaciones (Vietnam importa de, miles de millones USD)



Exports (Vietnam exporta a, miles de millones USD)



Fuente: General Statistics Office

Motores del comercio y la inversión *en Vietnam*



Costes competitivos



Disponibilidad de mano de obra



Entorno normativo favorable



Crecimiento de los ingresos y de la base de consumidores

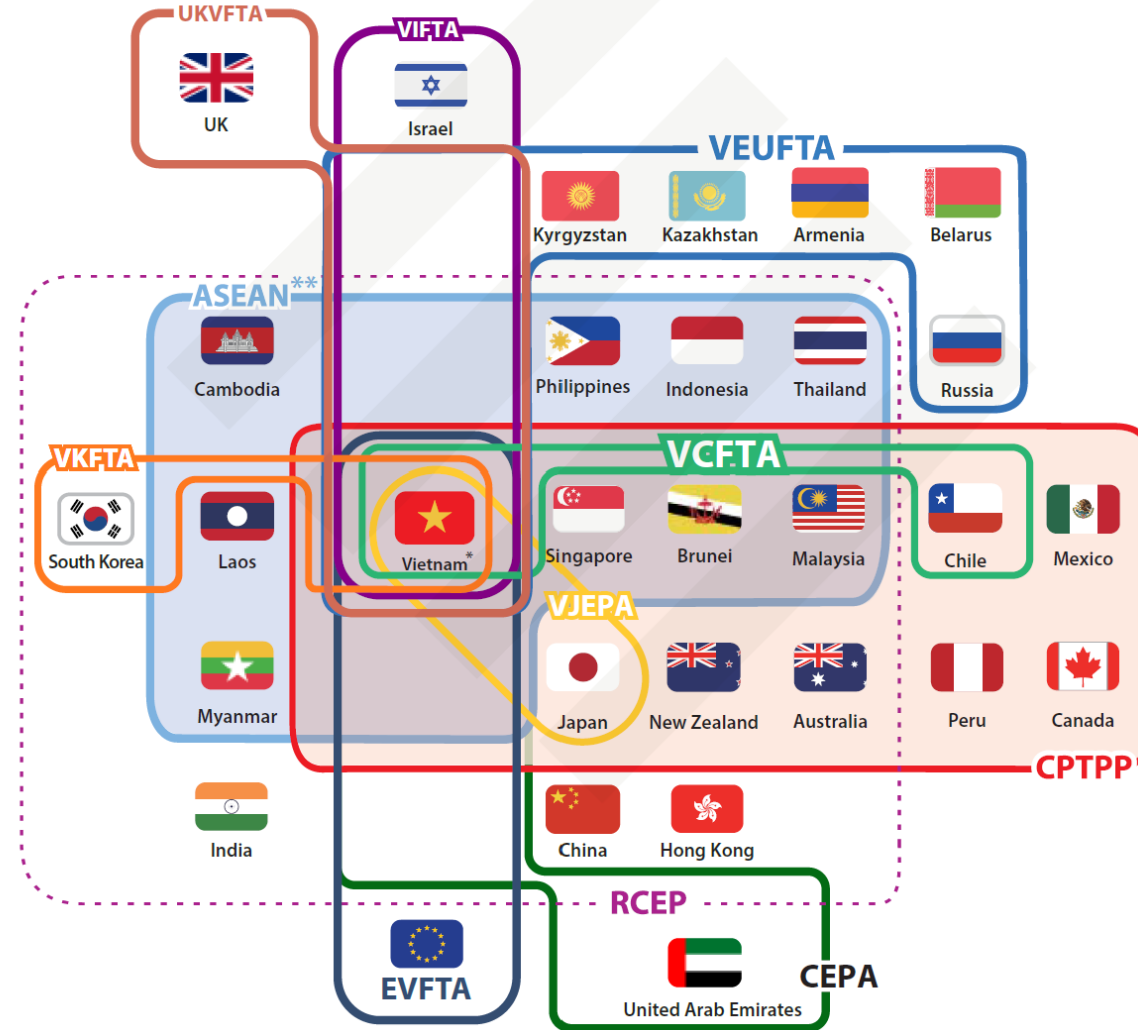


Desarrollo de Infraestructuras



Integración en ALC

Red de Acuerdos de Libre Comercio de Vietnam





DEZAN SHIRA & ASSOCIATES

Your Partner for Growth in Asia



Parte 2

Entrar y operar en el mercado vietnamita

Opciones de entrada en el mercado: *Con o sin Establecimiento*



Entrada en el mercado sin establecimiento: *Encontrar un socio local*



Criteria interesantes

- Solidez y experiencia en el sector pertinente
- Alcance geográfico adecuado (nacional o centrado en una región o ciudad concreta)
- Relación con otras partes interesadas y clientes
- Actualización frecuente de normativas pertinentes

Posibles socios



Consejos clave para dirigirse a posibles socios

- Comprender las necesidades y especificidades en la fase inicial
- Hay que tener cuidado con los términos del acuerdo, respetando las limitaciones a las que se enfrentan los socios locales
- Informarse sobre otras actividades empresariales del socio
- Adecuar la fuerza de la red del socio potencial al producto y mercado(s) objetivo.
- Una vez en el mercado, hay que estar atento a los cambios en las políticas y normativas de importación.

Entrada en el mercado sin establecimiento: *Empleador por cuenta ajena (EOR)*



Elegir la mejor estructura:

Vehículos de inversión más populares para inversores extranjeros

Tipos de entidad	Propósito	Tiempo de establecimiento	Pros	Contras
Oficina de Representación RO	<ul style="list-style-type: none"> ➤ No es una entidad independiente ➤ Restringido a estudios de mercado, enlace con la empresa matriz y actividades de control de calidad. 	6 – 8 semanas	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Proceso de registro simple 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ No puede realizar actividades que generen ingresos ➤ La sociedad matriz asume la responsabilidad
Sucursal/Branch Office BO	<ul style="list-style-type: none"> ➤ No es una entidad independiente ➤ Actividad comercial permitida en el ámbito de la empresa matriz 	Para casos estandar sin condiciones especiales	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Puede remitir beneficios al extranjero 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Limitado a determinados sectores ➤ La sociedad matriz asume la responsabilidad
Entidad con Inversion Extranjera FIE (Sociedad de responsabilidad limitada/LLC)	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Entidad independiente 	Tiempo para encontrar ubicacion + 2 – 4 meses	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Responsabilidad limitada a la aportación de capital ➤ Sin restricciones en el ámbito de actividad 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ No puede emitir acciones ➤ 50 inversores como máximo
Sociedad Anónima/Joint Stock Company JSC	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Entidad independiente 	Para casos estandar sin condiciones especiales	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Responsabilidad limitada a la aportación de capital ➤ No restriction on the scope of business ➤ Puede emitir acciones, cotizar en bolsa 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Necesita de al menos tres accionistas ➤ Consejo de supervisión obligatorio para la mayoría de las JSC
Asociación Público-Privada / Public Private Partnership PPP	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Asociación entre empresas extranjeras o nacionales y el gobierno para proyectos de infraestructura. 	Tiempo de negociación + 2 – 4 meses	<ul style="list-style-type: none"> ➤ El Gobierno busca activamente asociaciones público-privadas para desarrollar infraestructuras 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Varios modelos de PPP ➤ Rentabilidad no asegurada

¿Por qué Vietnam?

Ubicación estratégica



Economía Creciente



Gobierno Estable



Facilidad para hacer negocios



Mano de obra joven y numerosa



Zonas Industriales



Entorno Sólido para IED



Creciente gasto de los consumidores



Red de ALCs



Integración con Marcos Jurídicos

Un **foco** para empresas que buscan:

- ❖ **Diversificar** su presencia en Asia
- ❖ Acceder a los mercados de **Vietnam** y el **Sudeste Asiático**
- ❖ Complementar sus operaciones en **China**
- ❖ Aprovechar las ventajas de los ALC, producción y mercados productivos.



DEZAN SHIRA & ASSOCIATES

Your Partner for Growth in Asia



CELEBRATING



- Dezan Shira & Associates Offices
- Dezan Shira Asian Alliance Members

Global Offices

CHINA

- | | | |
|-----------|----------|-----------|
| Beijing | Hangzhou | Shenzhen |
| Dalian | Ningbo | Suzhou |
| Dongguan | Qingdao | Tianjin |
| Guangzhou | Shanghai | Zhongshan |

VIETNAM

- | | | |
|-------|------------------|--------|
| Hanoi | Ho Chi Minh City | Danang |
|-------|------------------|--------|

INDIA

- Delhi
- Mumbai

INDONESIA

- Jakarta
- Batam

SINGAPORE

HONG KONG

MONGOLIA

DEZAN SHIRA ASIAN ALLIANCE MEMBERS

- | | | |
|-------------|-----------------|----------|
| Malaysia | The Philippines | Thailand |
| Bangladesh | Cambodia | Japan |
| South Korea | Nepal | |

DEZAN SHIRA LIAISON OFFICES

- | | | |
|---------|-------|---------------|
| Germany | Italy | United States |
|---------|-------|---------------|

Please email asia@dezshira.com or visit www.dezshira.com

© 1992-2022 Dezan Shira & Associates All Rights Reserved.

