

### **Bci Nace**

Desarrollando el emprendimiento de alto impacto

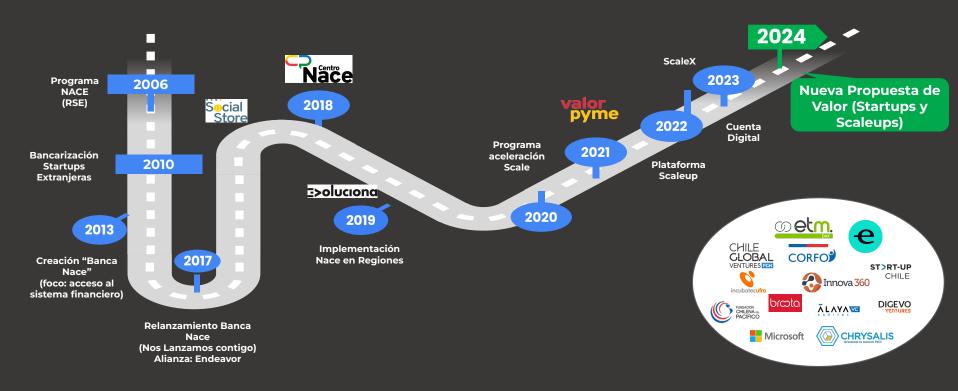






### Nace: 18 años liderando el apoyo al Emprendimiento y en conexión con el ecosistema





Más de 20K emprendedores apoyados y más de US\$ 700 millones en financiamientos



### ¿Por qué Startups y Scaleups?

1% empresas y generan + de 40% empleo

- Empleo de calidad.
- Innovación.
- Dinamismo económico.
- Inversión extranjera.
- Contribución al PIB.
- Inspiran







#### Buscamos....







Emprendedoras(es) en etapa temprana cuyos negocios tienen el potencial de transformar industrias y generar impacto económico, social y medioambiental.

- Modelo de negocio innovador y escalable.
- Equipo de alto potencial.
- Solución validada en el mercado.



# Propuesta de Valor Única











Modelo Atencional 100% dedicado a emprendimientos en etapa temprana (Stgo y Regiones).

Evaluación crediticia especializada.

Financiamientos a la medida (plazo, estructura y tipo de productos).

Acceso a la mejor red de negocios y networking.

Servicios complementarios para escalar.



# Condición para crecer-escalar:

"Acceso a Apoyo Financiero"

Pero sólo 2 de cada 10 Startups/Scaleups acceden a Financiamiento Bancario o de Inversionistas



#### Aspiración 2024:



+US\$ 50 millones en financiamientos vía deuda

- Capital de Trabajo
- Bridge
- Expansión nuevos mercados
- Lanzamiento nuevos productos
- Internacionalización



## Ventajas uso deuda bancaria como alternativa de financiamiento

- 1. **Complemento estrategia de financiamiento:** la deuda bancaria puede proporcionar una fuente adicional de financiamiento que complementa las inversiones de capital riesgo u otras fuentes de financiamiento.
- 2. **Mantenimiento del control:** el uso de deuda permite a los fundadores mantener el control sobre su empresa. La deuda no implica la emisión de nuevas acciones, por lo que no hay dilución de la propiedad.
- 3. **Flexibilidad en el uso de fondos:** Los fondos obtenidos a través de deuda bancaria pueden utilizarse de manera flexible para diversos fines, como financiar el crecimiento, invertir en investigación y desarrollo, adquirir activos o cubrir gastos operativos.
- 4. **Costos predecibles:** los costos asociados con la deuda bancaria suelen ser más predecibles en términos de tasas de interés y plazos de reembolso.
- 5. **Construcción de historial crediticio:** Utilizar la deuda de manera responsable y pagarla puntualmente puede ayudar a construir un historial crediticio sólido para la empresa, lo que puede ser beneficioso para obtener financiamiento en el futuro.



### Algunos logros a Marzo 24



- 179 clientes con financiamientos por un total de MMUS\$ 11; incluyendo el primer financiamiento en Bci Miami. Además registramos un Tubo colocaciones por MMUS\$ 4.
- Alianzas Ecosistema con actores relevantes para conectar con nuevos clientes, a través eventos, charlas, y networking.

  Nuevas Alianzas: Broota, CCS, Incubatec UFRO, Alaya, Magical, Innova 360, Casa W y Acelera Latam
- Centro Nace: mensualmente 1.200 startup visitan el cowork y 500 empresas/startup asisten a eventos
- Iniciamos nuestra **Academia de Emprendedoras** que tiene por objetivo la entrega de herramientas clave para acelerar sus emprendimientos y aumentar sus ventas. **Postulaciones abiertas entre el 11-24 marzo**





### Gracias





