

Sr. Ricardo Lessmann

Experiencia Empresarial con Corea

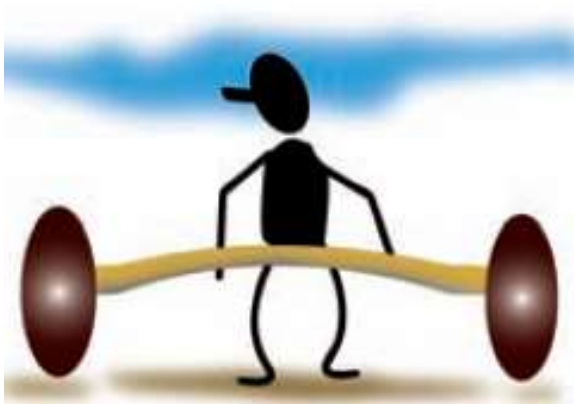
Webinar Alianza del Pacifico

Julio 2021



- Corea ha manifestado desde el comienzo de la creación de este bloque regional el 2011, su interés de participar como miembro asociado.
- La Alianza del Pacífico representa un mercado potencial sobre los 220 millones de consumidores, siendo el más importante México, que es el único país miembro con el cual Corea no tiene un tratado de libre comercio.
- Personalmente desde el año 1985 estoy desarrollando negocios con Corea, principalmente como importador y distribuidor de Hyundai Motor Company para Chile y Perú.
- Durante estos 35 años he aprendido a conocer y respetar a los coreanos y en especial a admirar su fuerza y potencia comercial.
- Quisiera destacar algunas características de los coreanos a tener en cuenta....

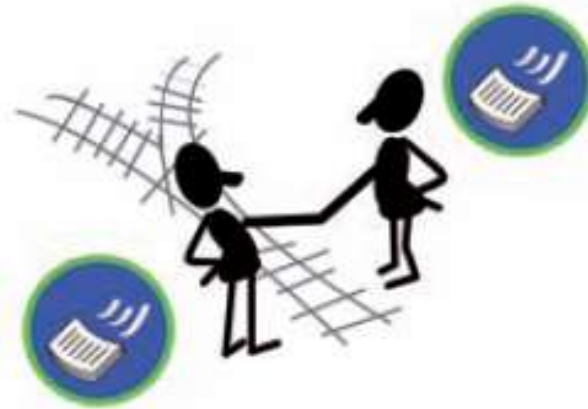
- Duros Negociadores



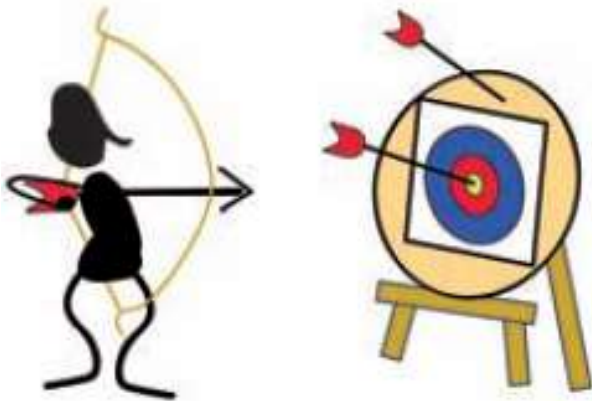
- Los coreanos lo son, no es fácil llegar a acuerdos. Son persistentes y tenaces y las decisiones no son a corto plazo.
- Pero cuando finalmente las toman, son contrapartes muy leales.

- No debería llamar la atención, la incansable necesidad que tiene la contraparte por negociar todo, es parte de su forma de hacer negocios.

- Siempre Negociadores



- Agresividad Comercial



- Justamente por ser duros y siempre negociadores, es que cuando buscan un socio comercial lo hacen para generar negocios a largo plazo.
- Esto mismo los obliga a ser exigentes en su búsqueda y a solicitar que ambas partes tengan la voluntad de ganar mercado, vender y posicionarse de la mejor forma.

- Profesionales
- Los ejecutivos coreanos son muy profesionales, lo cual es un factor fundamental para cuando se negocian temas específicos.
- La contraparte también debe tener personal calificado y profesional.



- Validez de los Acuerdos Verbales



- Cuando se llega a un feliz término en una negociación, lo que prevalece es la palabra, y esa se respeta.
- Aún cuando para nosotros lo óptimo es que además quede plasmado por escrito.

- Comprensión Cultural



- Su cultura de negocios esta basada en principios confucianos.
- Aceptar que nuestras culturas son diferentes.
- Lo que a nosotros pudiera parecernos no aceptable, para ellos puede resultar normal y viceversa.
- Aceptar con respeto las diferencias nos ayuda a tener una mejor comprensión y aceptación.

- Durante mis 35 años trabajando con coreanos, puedo decir que nunca han faltado a su palabra, sin distinguir si ésta es escrita o verbal.
- Son leales y confiables como socios comerciales.
- Atendiendo todas estas características considero que Corea sería un gran aporte a este bloque regional.

- Corea es un país desarrollado y una de las 10 economías más importantes del mundo y podría contribuir mucho a las economías de la Alianza del Pacífico, tanto en lo tecnológico, desarrollo científico e innovación y puede aportar los capitales necesarios para desarrollos conjuntos.
- El tratado de libre comercio con Chile que entró en vigor el 2004 ha sido una herramienta efectiva para el acercamiento y consolidación de las relaciones comerciales.
- Sin duda una asociación a la Alianza del Pacífico fortalecería los tratados de libre comercio que tiene con cada país.

- Corea siempre ha mirado con interés Latinoamérica y es por ello que el primer tratado de libre comercio que firmaron en su historia fue con Chile y posteriormente lo hizo con Perú y Colombia.
- En materia de inversiones, los resultados han sido mixtos. En el caso particular de Chile han sido muy escasas y en algunos casos no exentas de problemas, como ocurrió en la construcción del puente sobre el Canal de Chacao.
- Uno de los principales problemas para la inversión en Latinoamérica es la fluctuación del tipo de cambio y la falta de seguros que ayuden a proteger las inversiones.

- Para los empresarios chilenos y de la Alianza del Pacífico sería positivo y beneficioso contar con Corea en esta plataforma para desarrollar negocios más allá del comercio tradicional:
 - Hidrógeno verde, litio, nuevas fuentes de energía, inteligencia artificial, etc. todas áreas en las cuales Corea puede aportar mucho.
- Es importante que el sector privado participe activamente y contribuya a nuevas alternativas de asociación.
- En Corea está la KCCI, que agrupa al mundo empresarial coreano y en Chile la SOFOFA que a través del capítulo Chile-Corea tienen desde 1979 una estrecha relación empresarial y ya han celebrado 22 encuentros bilaterales. Éstos han sido un importante brazo para el desarrollo del comercio entre ambos países y considero que debe seguir siéndolo en el ámbito de una posible asociación de Corea con la Alianza del Pacífico.

- Si bien es cierto que en estos momentos las aguas están agitadas, considero que debemos mirar mas allá... confiando en que este tipo de iniciativas y el libre comercio traerá prosperidad a nuestros países y a nuestros pueblos.

Muchas Gracias