

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA: PERSPECTIVAS EN CHILE Y EN LA REGIÓN

Fundación Chilena del Pacífico
14 de julio de 2021

Comportamiento de la IED frente a la pandemia

Oportunidad y condiciones para generar crecimiento más resiliente en un escenario post-pandemia

¿Qué están haciendo otros países de la region? *Nearshoring* y re-ordenamiento de las CGV

Cristián Rodríguez Chiffelle

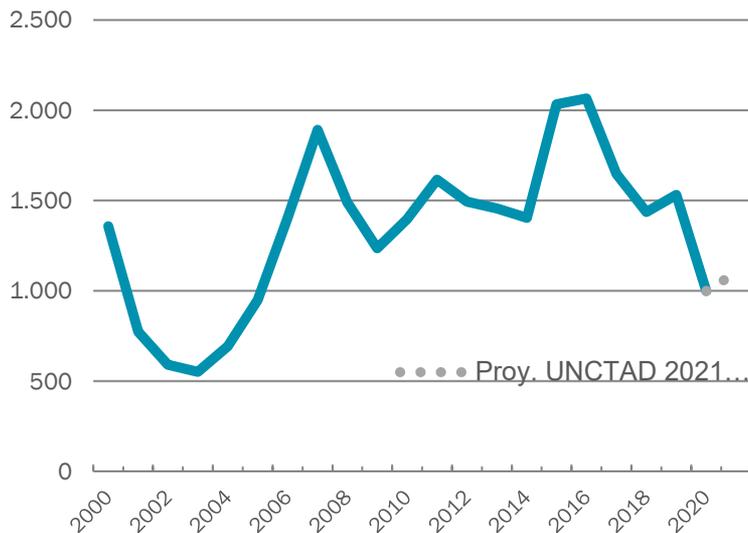
Luksic Fellow 2021-2022

*David Rockefeller Center for Latin American Studies,
Harvard University*

Impacto de la pandemia en los flujos de inversión en el mundo

UNCTAD: Flujos Globales de Inversión Directa

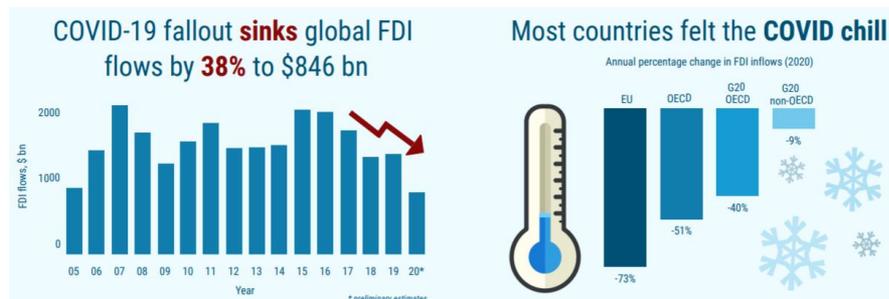
(Miles de millones de dólares)



Fuente: InvestChile a partir de datos de UNCTAD.

OECD: Flujos Globales de Inversión Directa

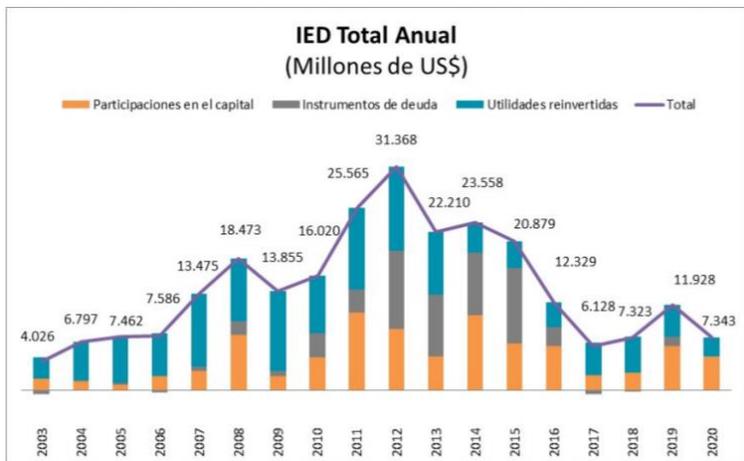
(Miles de millones de dólares)



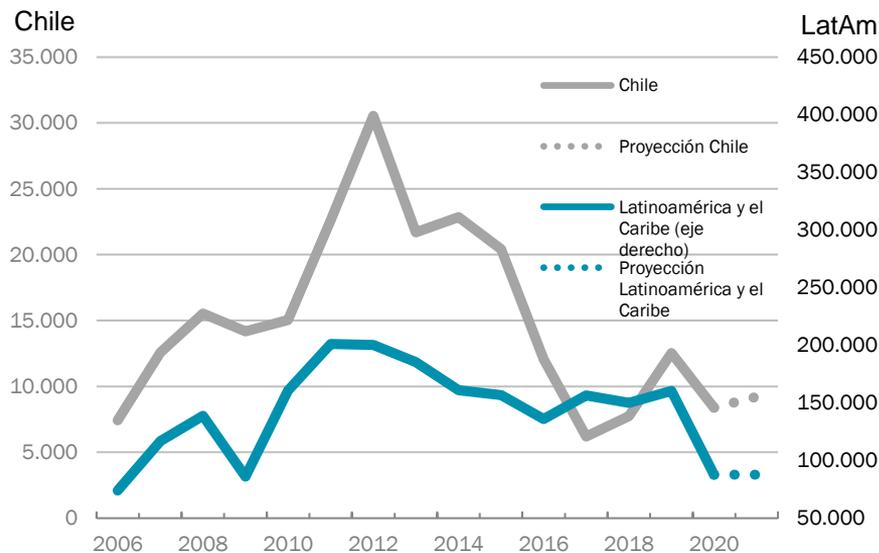
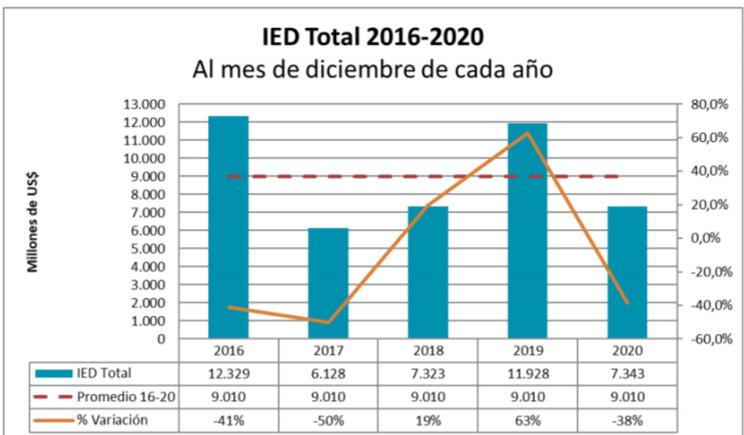
Fuente: OECD

- Los flujos globales de IED cayeron hasta 848Bn en 2020, un 38% menos que en 2019
- Es la cifra más baja desde el año 2005
- 2020: flujos globales de IED representaron 1% del PIB mundial, la cifra más baja desde 1999

¿Cómo se comportaron Chile y Latinoamérica?



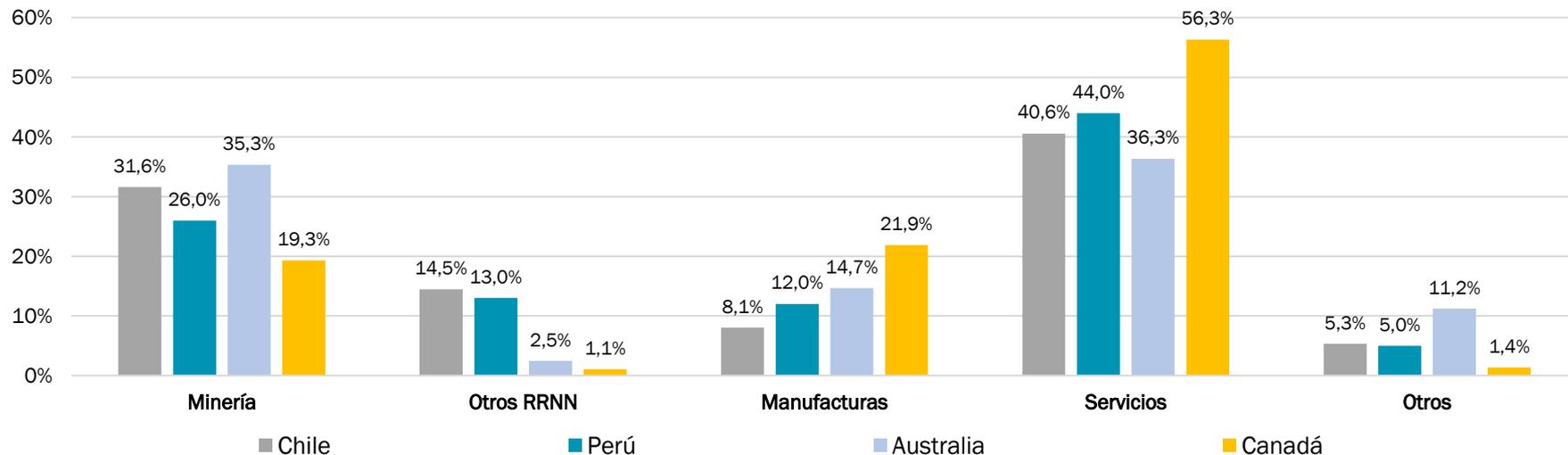
Fuentes: Banco Central de Chile e InvestChile



Fuente: UNCTAD (millones de dólares)

Alta concentración de la IED en el sector de recursos naturales

Stock de IED por Sector Económico
(Porcentaje)



Fuente: InvestChile en base a datos del Banco Central de Chile (2019), Statistics Canada (2019), Department of Foreign Affairs and Trade of Australian Government (2019) y el INEI Perú (2018).

IED post-pandemia

- **Múltiples variables determinan el ingreso de IED a un país**
- Condiciones habilitantes de la economía, contexto político, institucionalidad, existencia de recursos naturales, oportunidades
- **Rol de los estados en promover la inversión, herramientas**
- **Capital Humano; ecosistema normativo; capacidad de adaptarse (Ej: salto dado por la pandemia en cuanto a habilidades digitales)**

Posición competitiva de Chile

- **Pérdida de liderazgo** como receptor de IED en la región
- **La competencia ya no es sólo regional sino también global:** posición competitiva respecto de otras economías emergentes
- **Alta concentración de la IED en sector primario**
- Incertidumbre dada por la **discusión constitucional**
- **Pero...** no es muy distinto a lo que ocurre en el resto de la región

Múltiples tendencias disruptivas están **reconfigurando** las Cadenas Globales de Valor

El reacomodamiento de CGV permite a la región reimaginar como insertarse en los flujos globales de bienes y servicios



Las cadenas de suministro globales se están acortando en búsqueda de mejores costos, menor riesgo, mayor agilidad y menor *time-to-market*



Existe un **mayor interés en asegurar el suministro de productos estratégicos** como vacunas y tierras raras



Las empresas están reduciendo el movimiento de mercancías en su cadena de suministro para **reducir su huella de carbono**



El **aumento del nacionalismo y la geopolítica** están creando barreras al comercio y a los negocios (por ejemplo, aranceles, tecnología, etc.)



La crisis del COVID-19 ha interrumpido las cadenas de suministro globales y ha aumentado la demanda por agilidad, resiliencia y seguridad, acercando los puntos de producción a sus mercados de destino

Beneficios de participar en Cadenas Globales de Valor



AUMENTO DE LA PRODUCTIVIDAD

- Aumento del 10% de participación en CGV incrementa 1,6% la productividad promedio de los países y 11%-14% del PIB per cápita



DIVERSIFICACIÓN DEL COMERCIO Y PRODUCCIÓN

- Permite participar en una o en varias etapas de la producción sin tener que dominar todas y cada una de éstas



GENERACIÓN DE MÁS Y MEJOR EMPLEO CON ENFOQUE DE GÉNERO

- Mayor demanda por empleo calificado y capacitación de la fuerza laboral
- Empresas en CGV tienden a emplear a más mujeres y a mejorar los resultados sociales



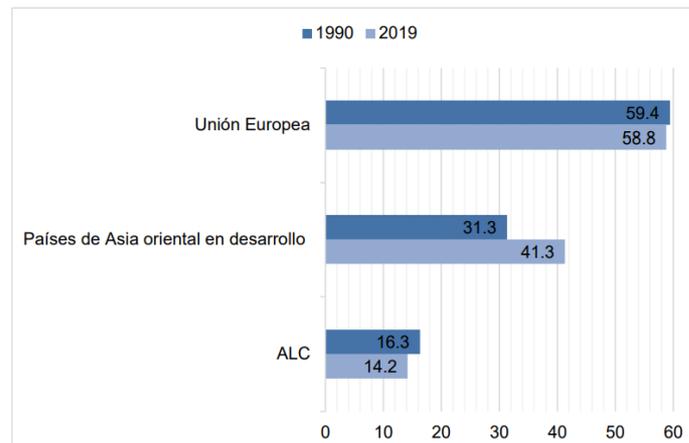
TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA

- Acceso a innovaciones de productos, procesos y organizacionales
- *Upgrading* (escalamiento) de actividades hacia mayor valor agregado

La región está atrasada en su participación en Cadenas Globales de Valor

El número de empresas de ALC que son parte de CGV es bajo en comparación con otras regiones, y cuando participan, tienden a hacerlo en etapas iniciales. El comercio intra-regional es también bajo respecto de otras regiones.

Gráfico 1. Comercio Intrarregional (% de comercio intrarregional/total)



Fuente: BID con datos de la Dirección de Estadísticas de Comercio del Fondo Monetario Internacional

Tabla 1. Valor agregado extranjero incorporado en las exportaciones (como porcentaje de las exportaciones)

	Promedio 1990-1992	Promedio 2000-2002	Promedio 2017-2019
ALC	19.2%	18.2%	18.1%
ASIA	31.5%	32.8%	33.1%
UE	34.4%	37.7%	43.3%

Fuente: BID con datos de UNCTAD-EORA

Oportunidad

- Nearshoring: la reconfiguración de las CGV post-pandemia
- Ganadores tempranos que develen oportunidades a inversionistas: países que atraigan activamente empresas que busquen relocalizarse
- Con un ecosistema de inversión adecuado, condiciones habilitantes
- El BID está generando una estrategia a nivel regional, que busca apoyar a los países en la concreción de estas oportunidades (identificación de sectores de interés y empresas que buscan relocalizarse y traspaso de estas oportunidades a los países; promoción y financiamiento de la IED; infraestructura; sofisticación de capital humano; mejoras de servicios logísticos para reducir costos y conectividad; etc.)