

Impulso a las PYMES en la Alianza del Pacífico

Adolfo Albo Márquez
Miembro del CEAP México

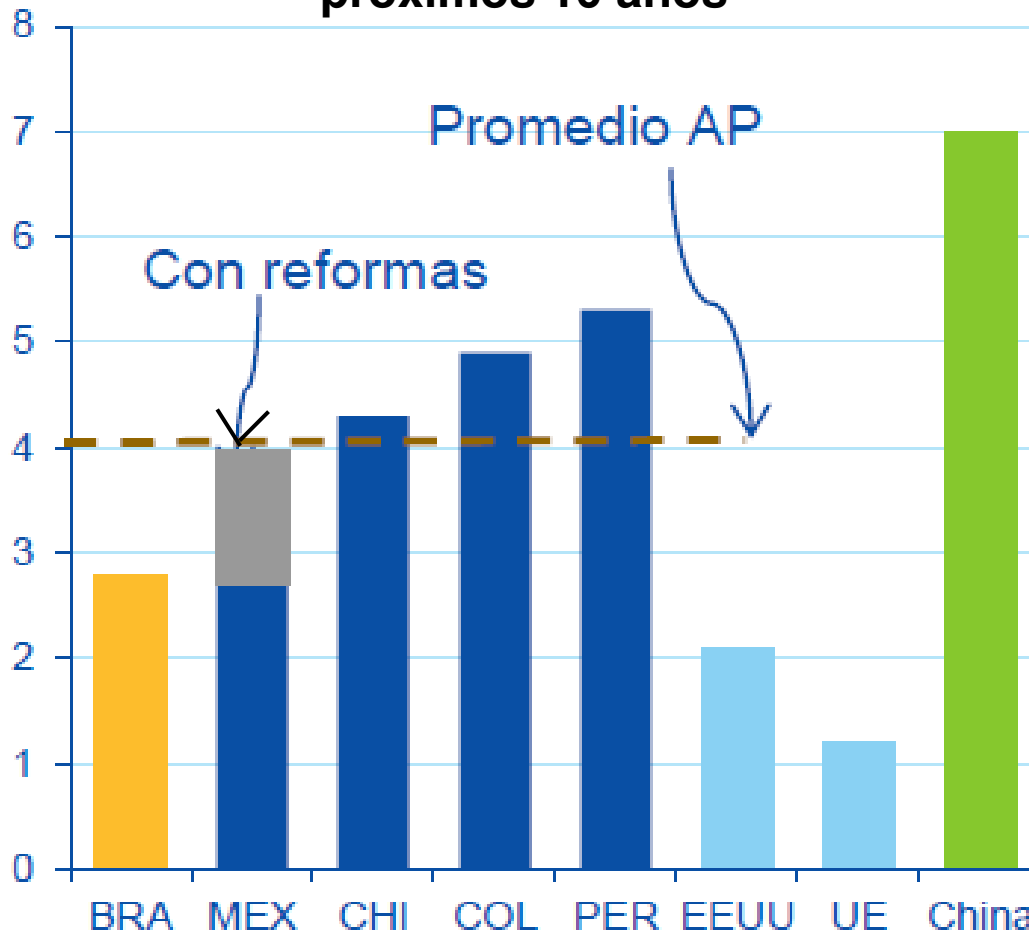
Lima, Perú 28 de Abril de 2017



- Los países de la Alianza del Pacífico tienen perspectiva de elevado crecimiento**
- Dos limitantes: infraestructura y “De-risking”**
- La Banca de Desarrollo es clave para el impulso a las PYMES**
- Conclusiones**

Las perspectivas de los países de la Alianza del Pacífico son favorables, las reformas aumentarán el atractivo

**Crecimiento % del PIB potencial
próximos 10 años**

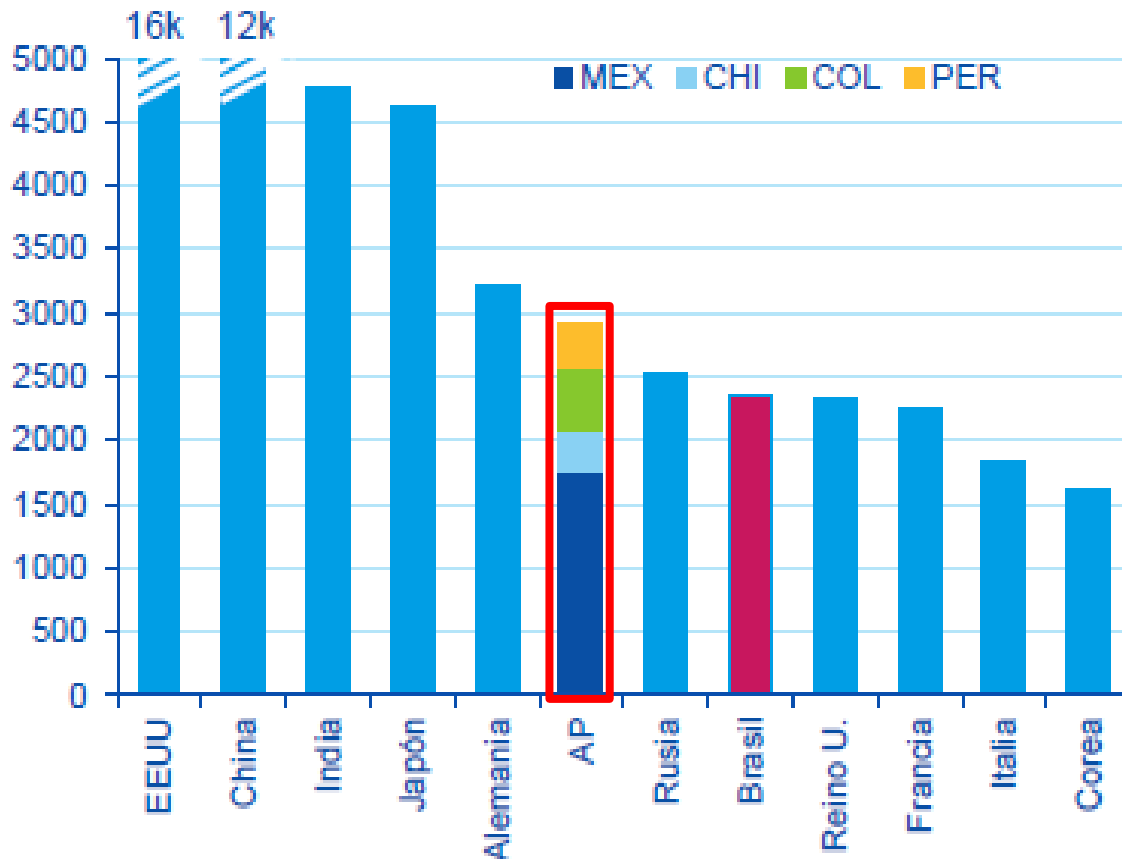


Los países de la AP registrará elevadas tasas de crecimiento sostenibles, por encima de otros países emergentes y desarrollados

En México, las reformas contribuirán a un aumento del crecimiento potencial

La Alianza del Pacífico será el gigante de América Latina

Mayores economías en los próximos 10 años (Mmd ajustados por PPC)



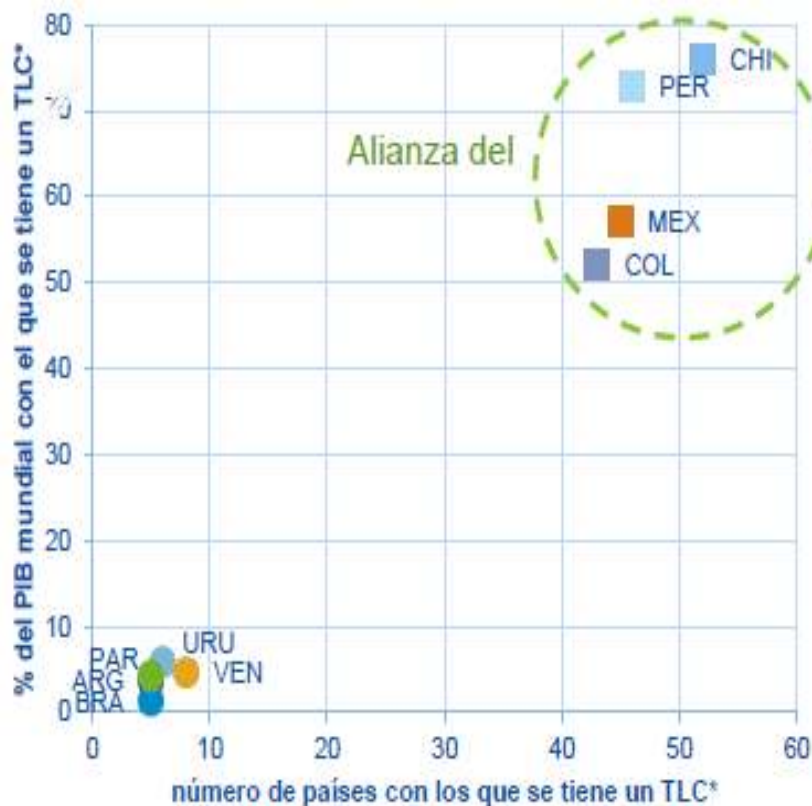
Los 4 países de la Alianza formarán a la 6ª economía del mundo

Los países de la AP son pro-mercado, son economías abiertas al exterior, con estabilidad macro

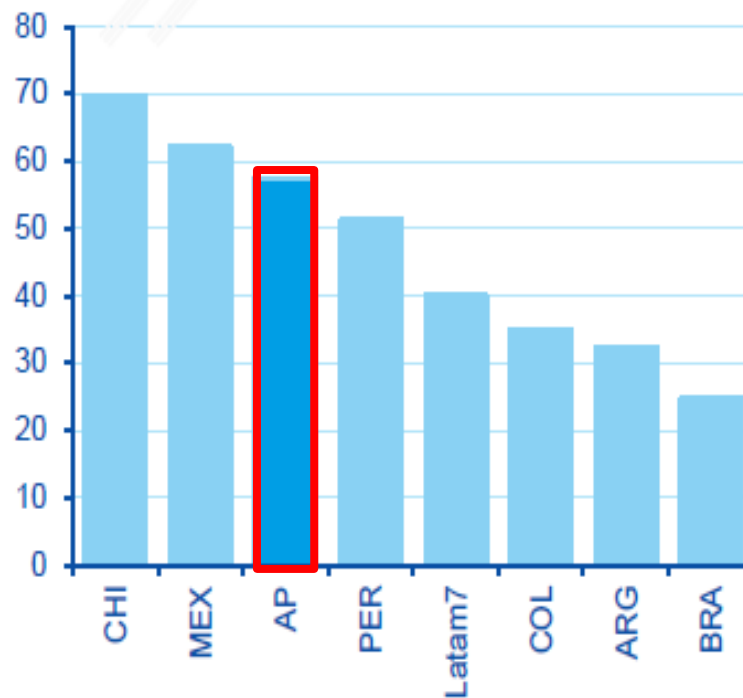
Fuente: FMI y BBVA Research (2016)

Este crecimiento estará impulsado por el compromiso con el libre comercio y con las políticas económicas responsables

Tratados de Libre Comercio (TLC) firmados en América Latina



Apertura Comercial: (X+M)/PIB (% del PIB, promedio 2008-2013)



* Exportaciones más importaciones como porcentaje del PIB. Latam 7 lo conforman: Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México, Perú, Venezuela.

Nota: El gráfico ilustra el mercado potencial de los Tratados de Libre Comercio aproximado por el porcentaje del PIB mundial que tienen las economías dentro de los tratados. Por ejemplo, Chile con 52 TLCs alcanza un mercado potencial de 75% del PIB mundial integrado por la suma del PIB de cada una de las economías con las que comercia bajo los TLCs

Hay buenas oportunidades para que los productores en la AP se integren a las Cadenas Globales de Valor (CGV)

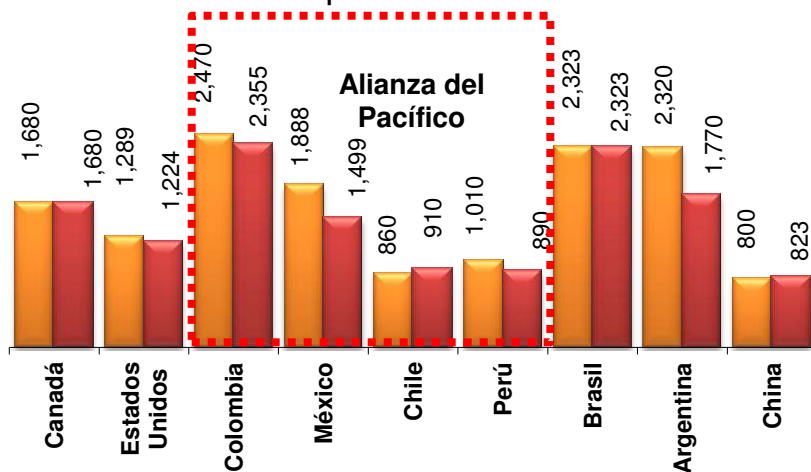


Ventajas de la Alianza del Pacífico

- ✓ Ubicación geográfica con acceso directo al mar
- ✓ Costos y tiempos de traslado corto hacia los puertos.
- ✓ Cercanía entre los países de la AP
- ✓ Participación individual en CGV (ej. México-automotriz)

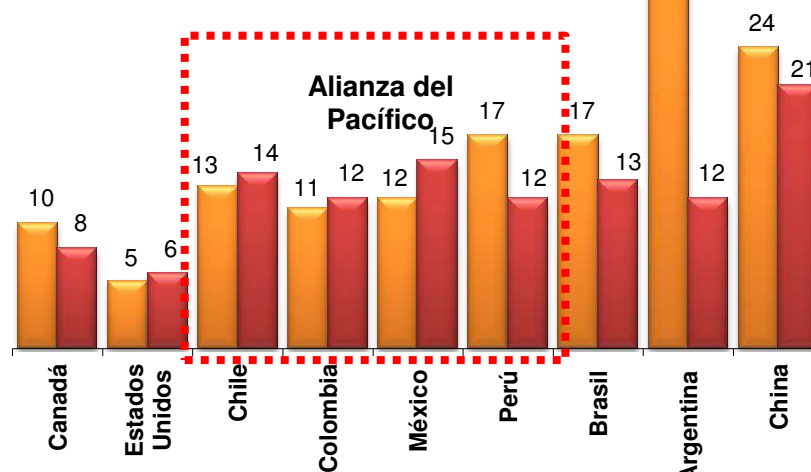
Costos de transporte interno*

Dólares por contenedor



Tiempo

Días



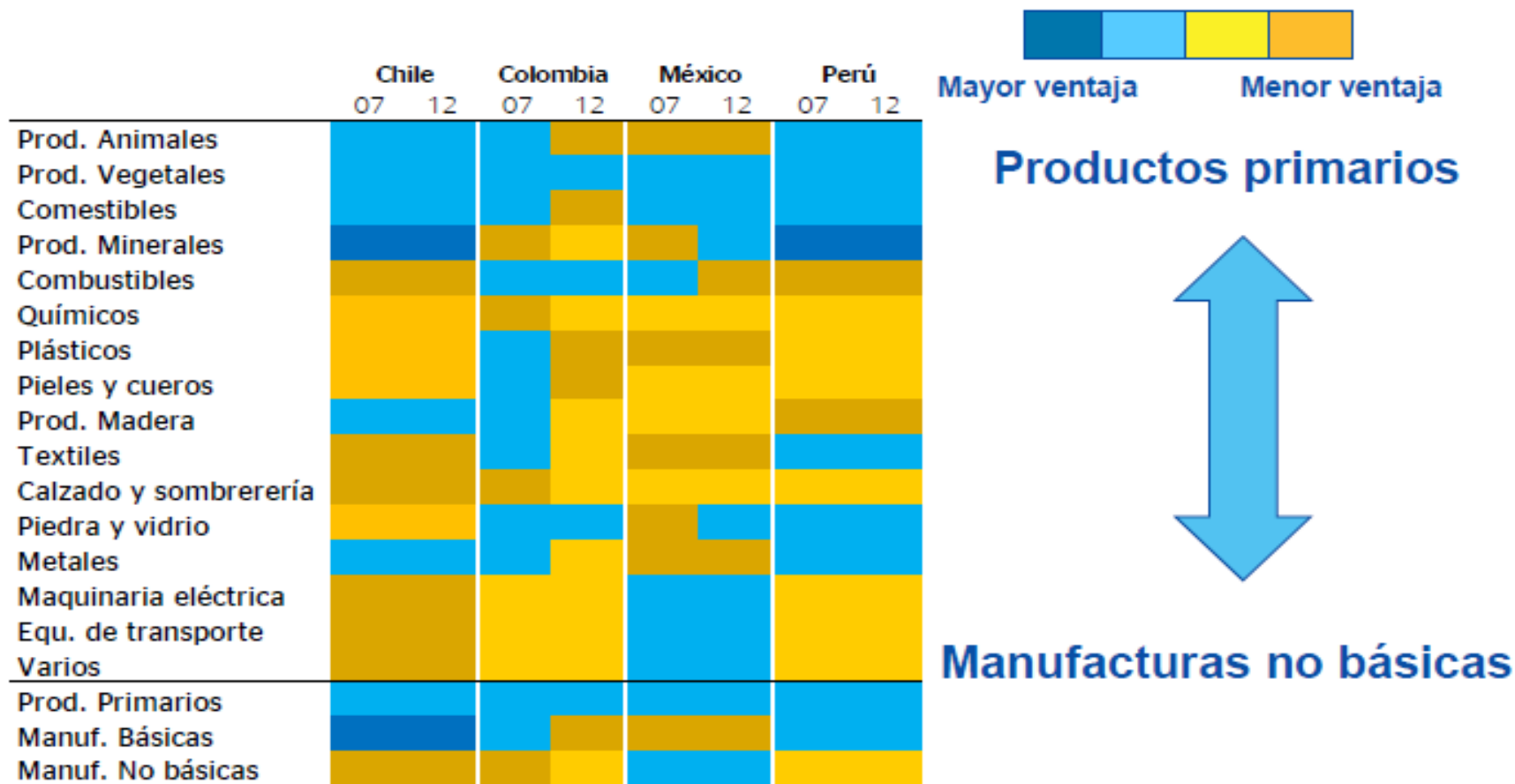
■ Costo de importaciones ■ Costo de exportaciones

■ Tiempo importaciones ■ Tiempo exportaciones

*/ Se refiere al costo y tiempo para transportar un contenedor de mercancías entre el puerto más cercano y la ubicación de los almacenes

Los países Andinos tienen ventajas comparativas reveladas en productos primarios y México en manufacturas

Indicador de Ventaja Comparativa Revelada (VCR) por sectores

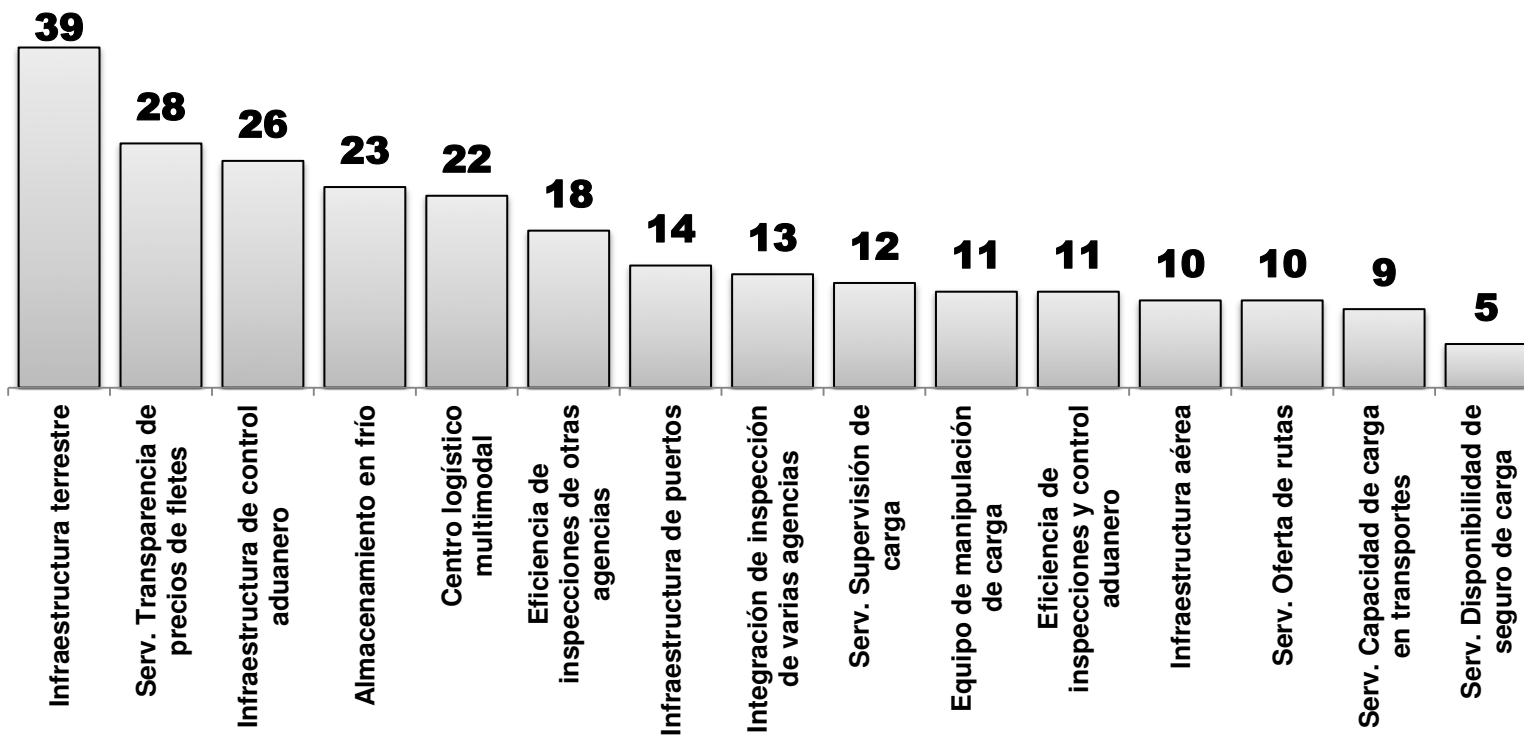


Fuente: BBVA Research (2016)

Sin embargo, existen limitantes de transporte y logística que es muy importante superar

Encuesta a empresas sobre principales obstáculos a la exportación en los países de la Alianza del Pacífico*

% de empresas que califican como mala o muy mala a los respectivos rubros



*/: El WEF en colaboración con el BID aplicó en 2013 una encuesta a 136 grandes compañías que comercian a través de los países de la Alianza del Pacífico. A las compañías se les pidió evaluar el desempeño de su país de origen en diversos rubros de infraestructura, servicios de transporte y eficiencia en la administración fronteriza.

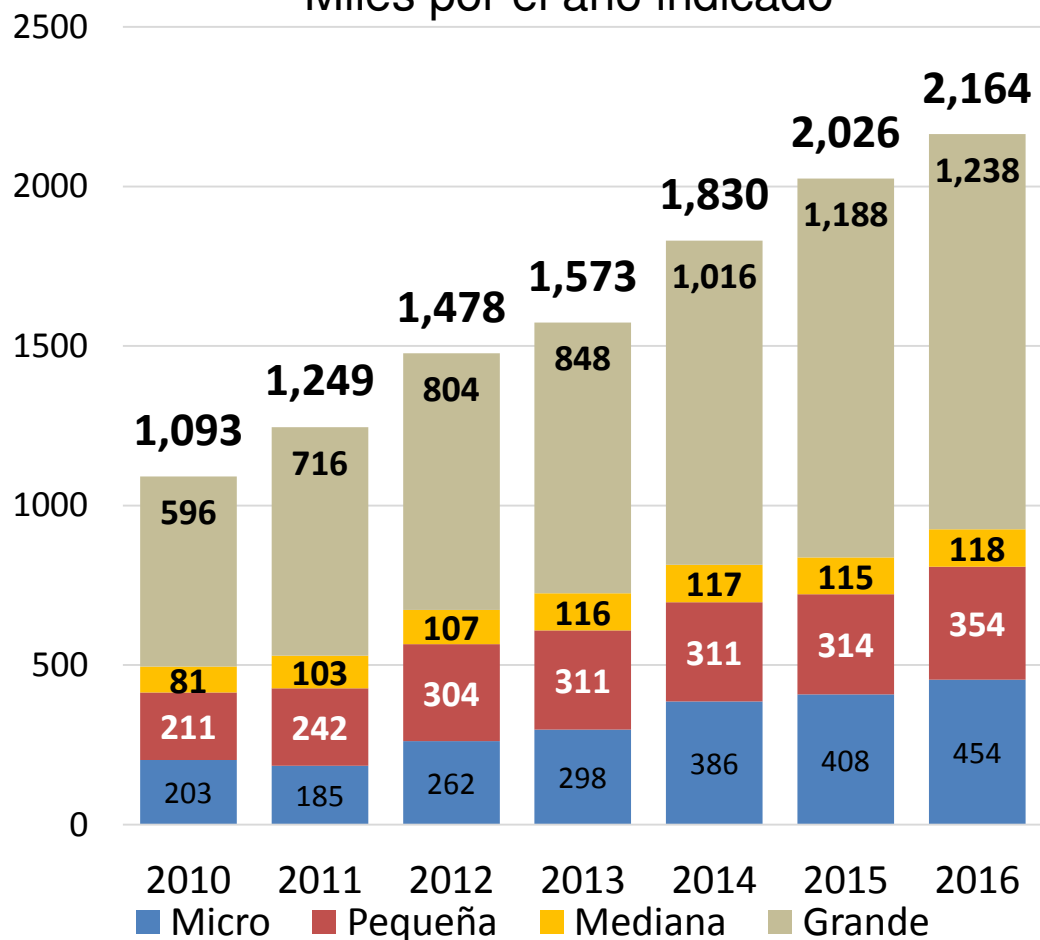
- ❑ ***“Las prácticas de “de-risking” de las instituciones financieras internacionales amenazan con cortar el acceso al sistema financiero global a las compañías de transferencias de remesas y en ciertas regiones a bancos locales “.***
- ❑ ***“Personas y organizaciones en economías pequeñas con mercados financieros limitados podrían quedar completamente fuera del acceso a los servicios financieros regulados.”***
- ❑ ***“Los sistemas financieros regulados son una precondition para tener sistema efectivos para mitigar riesgos y combatir los delitos financieros. “***

Banco Mundial, Octubre 2016

En México el crédito bancario ha llegado a todas las empresas, de todos los tamaños, se ha “democratizado”

Número de créditos otorgados

Miles por el año indicado

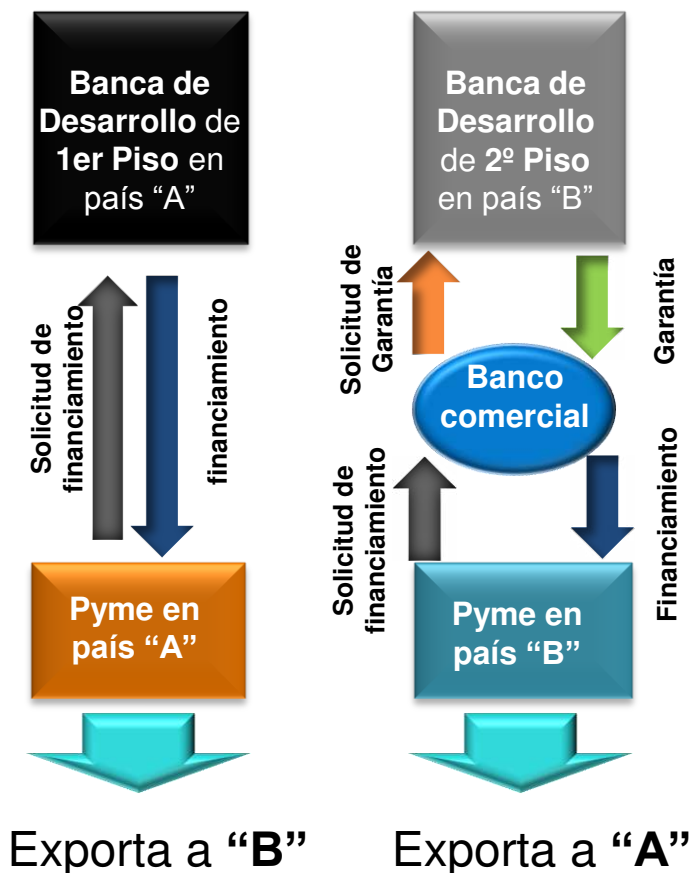


Colaboración entre banca comercial y banca de desarrollo:

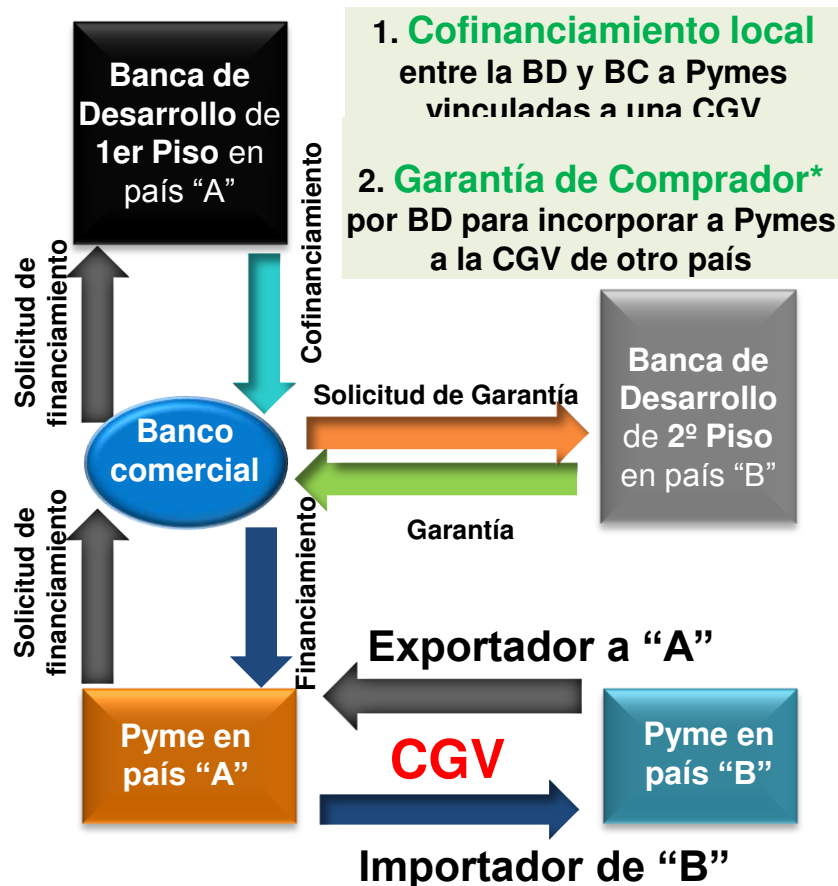
Por cada peso de la banca de desarrollo en garantías, la banca comercial potencia su efecto y genera 25 pesos de crédito

La colaboración entre las bancas de desarrollo puede impulsar la internacionalización de las Pymes

Esquema actual: BD en primer y segundo piso Solicitud y entrega de apoyos



Propuesta de colaboración: Cofinanciamiento + Garantía* Solicitud y entrega de apoyos



*/ **Garantía de Comprador** da garantía al financiamiento del importador de productos. Un producto de Bancomext en México.

- ❑ **La Alianza del Pacífico será la 6ª economía mundial a mediano plazo** apoyada por la apertura comercial y políticas económicas responsables
- ❑ **La integración económica y financiera tiene mucho sentido** por las ventajas comparativas que revelan las economías al interior de la Alianza
- ❑ **Existen buenas oportunidades para integrarse a las cadenas globales de valor**, pero hay que superar retos de logística e infraestructura, los cuales a su vez ofrecen muchas instancias de colaboración.
- ❑ En los esfuerzos de integración **la banca comercial participa activamente y continuará apoyando en colaboración con la banca de desarrollo**
- ❑ **Las garantías son un mecanismo eficaz** para mitigar riesgos y alentar un mayor financiamiento y participación del sector privado
- ❑ **Fortalecer la colaboración entre las bancas de desarrollo de los países de la Alianza puede robustecer la internacionalización de las Pymes** en los cuatro países y acelerar su crecimiento.

Impulso a las PYMES en la Alianza del Pacífico

Adolfo Albo Márquez
Miembro del CEAP México

Lima, Perú 28 de Abril de 2017

